Executive School of Management,
Technology and Law (ES-HSG)

Universität St.Gallen

Management for the Legal Profession (MLP-HSG)

Kompetenz in Betriebswirtschaft
für Juristinnen und Juristen

«Wissen schafft Wirkung»

Kompetenz in Betriebswirtschaft für Juristinnen und Juristen

Der Lehrgang «Management for the Legal Profession (MLP-HSG)» vermittelt Juristinnen und Juristen modernstes, auf ihre speziellen Anforderungen ausgerichtetes Management-Wissen. Teilnehmende können dadurch ihre Führungsverantwortung stärker wahrnehmen und lernen, die Bedürfnisse ihrer Kundinnen und Kunden besser zu verstehen.

Highlights

- Auf die Bedürfnisse von Juristinnen und Juristen zugeschnitten
- Qualifizierte Referenten aus Wissenschaft und Praxis
- Berufsbegleitend
- Einstieg jederzeit möglich
- Modular und flexibel aufgebaut
- Beschränkte Vor- und Nachbereitungszeit, keine Diplomarbeit
- Ausbaufähig zum «Executive MBA HSG»
- Drei Vertiefungsrichtungen
- Abschluss der Universität St.Gallen

«Betriebswirtschaftliche und unternehmerische Abläufe besser zu verstehen ist elementar für meine juristische Arbeit. Ich profitiere mit dem MLP nicht nur von einer fachlichen Horizonterweiterung, sondern von einem abgerundeten und nützlichen beruflichen Netzwerk. Das vergrössert gezielt mein Kundenverständnis und baut meine beruflichen Opportunitäten aus.»

Barbara Risse, Rechtsanwältin, Fachanwältin SAV Bau- und Immobilienrecht, Konsulentin Lanter Anwälte & Steuerberater, Zürich.

Kursaufbau Diplomlehrgang

Vertiefungen

General Management 15 Kurstage	Verhandeln 20 Kurstage (CAS)	Compliance 15 Kurstage (CAS)
Wahlmodul 1 und 2 Sie wählen zwei Module aus dem aktuell verfügbaren Angebot, z. B.: - Corporate Governance - Human Resources Management - Technologie- und Innovations-Management - Compliance Management - Vertiefung Finance - Systemische Gruppendynamik	**Verhandeln nach dem Harvard-Konzept**	**Compliance-orientiertes Wirtschaftsstrafrecht**
	Systemisch verhandeln	**Compliance Management** Prozesse und Organisation
	Verhandeln im Grenzbereich	**Compliance-Kultur** Prävention und Führung
Kommunikation & Präsentation Kommunikation / Verhandeln / Präsentieren	**Verhandeln im kulturellen Kontext**	

Pflichtmodule

30 Kurstage	Hauptreferenten
Trends & Strategie Positionierung im Markt als Rechtsdienstleister / Entwicklung von Strategien mit nachhaltigem Erfolg / Einzigartigkeit in disruptiven Märkten	Prof. Dr. Günter Müller-Stewens
Organisation & Geschäftsmodelle Entwicklung von Geschäftsmodellen und der Organisation; Strukturen und Prozesse (u.a. Big Data); Innovations- und Change Management / Auswirkungen von «Legal Tech» und «New Law»	Prof. Dr. Thomas Gutzwiller
Kundenorientierung & Business Development Dienstleistungsmarketing / Design Thinking / Ausrichtung auf die Bedürfnisse von Mandanten / «Artificial Intelligence» und Social Media als Chance / Beschaffungsprozess der Kunden	Prof. Dr. Marcus Schögel
Persönlichkeit & Leadership Ziel- und ergebnisorientierte Führung von Juristinnen und Juristen / Führungsstile / HR-Prozesse / Persönlichkeitsentwicklung / Up-or-Out in Zukunft / Generation «Y» vor dem Eintritt in Partnerstufe	Prof. Dr. Wolfgang Jenewein
Risiko- und Krisenmanagement Risiken erkennen, bewerten, steuern und rapportieren / Rolle von Kanzlei und Rechtsabteilung beim Management rechtlicher und anderer Risiken (z.B. Cyber Risks)	Dr. Bruno Mascello
Accounting & Finance Bilanz und Erfolgsrechnung / Controlling / Finanzierung / Unternehmensbewertung / zahlenorientierte Führung von Kanzlei und Rechtsabteilung (KPI's) / Entschädigung von Associates und Partnern	Prof. Dr. Stefan Sander

Änderungen vorbehalten

Der flexible Weg an die Spitze

Jedes Pflichtmodul besteht aus einer Einführung in das Thema aus Sicht der Unternehmensführung und aus der gezielten Adaption des Stoffes auf Rechtsabteilungen und Anwaltskanzleien. Der Studiengang ist modular, flexibel und konsequent berufsbegleitend gestaltet (geringe Vor- bzw. Nachbearbeitungszeiten, keine Diplomarbeit).

Einzelmodule MLP-HSG
je 5 Kurstage pro Modul

Zertifikatskurs MLP-HSG
Volle Anrechnung von Einzelmodulen des MLP-HSG

Diplomlehrgang MLP-HSG
Volle Anrechnung des Zertifikatskurses MLP-HSG

Executive MBA HSG
Anrechnung des Diplomlehrganges MLP-HSG

Einzelmodule

Je nach Platzangebot können Sie Kursmodule des MLP-HSG auch einzeln buchen (Ausnahme: Verhandeln). Die Einzelmodule werden voll an den Zertifikatskurs bzw. Diplomlehrgang MLP-HSG angerechnet.

HSG-Zertifikat

Der MLP-HSG kann als Zertifikatskurs gebucht werden. Sie besuchen fünf Pflichtmodule des Diplomlehrgangs. Der Zertifikatskurs wird voll an den Diplomlehrgang angerechnet.

HSG-Diplom

Sie wählen eine der drei Vertiefungsrichtungen: General Management, Compliance oder Verhandeln.

HSG-Executive-Master

Streben Sie nach Abschluss des MLP-HSG (DAS) die Weiterbildung zum Executive MBA HSG an, werden die erworbenen Credits voll angerechnet.

«Der MLP-HSG hilft mir heute, mit meinen Kollegen im Unternehmen und im Management kompetenter mitzudenken, mitzureden und mitzuplanen. Und als deutscher Teilnehmer schätze ich insbesondere den interessanten interkulturellen Austausch mit den Schweizer Kollegen in einem fast schon familiären Klassenverband.»

Arne-Christoph Hutter, Rechtsanwalt und Legal Counsel, Kendrion Group, Malente/Deutschland

Anmeldung

www.lam.
unisg.ch/mlp

Weitere Informationen

- ☐ Bitte senden Sie mir weitere detaillierte Unterlagen/den Anmeldebogen.
- ☐ Bitte senden Sie mir die Daten für die aktuellen Informationsgespräche.
- ☐ Bitte nehmen Sie mit mir Kontakt auf für ein persönliches Beratungsgespräch.
- ☐ Bitte senden Sie mir die Daten der aktuellen Schnuppertage.

Anmeldung MLP-HSG

- ☐ Zertifikatskurs (CAS)
- ☐ Diplomkurs (DAS)
- ☐ Einzelmodule .....

Mit dieser Anmeldung bekommen Sie das ausführliche Anmeldeformular für die Modulbelegung zugestellt.

Angaben zur Person

Name .....

Vorname .....

Titel .....

Funktion .....

Strasse/Nr. .....

PLZ/Ort .....

Tel./Mobile .....

E-Mail .....

Angaben zum Unternehmen

Firma .....

Strasse/Nr. .....

PLZ/Ort .....

Tel. .....

E-Mail .....

Website .....

- ☐ Ich bin Mitglied von folgendem Kooperationspartner .....
- ☐ Ich bin Mitglied des HSG-Alumni-Vereins bzw. Alumni der ES-HSG (mind. CAS-Abschluss)

Bitte senden Sie das ausgefüllte Formular an:

Annullierungsbedingungen:

Bei Abmeldungen werden folgende Kursgebühren fällig: 3 Monate vor Kursstart: CHF 1‘000.–, 1-3 Monate vorher: 50 % der Kursgebühren, weniger als 1 Monat vorher: 100 % der Kursgebühren.

Universität St.Gallen (HSG)

Executive School of Management,
Technology and Law (ES-HSG)
Simone Eugster
Holzstrasse 15, CH-9010 St.Gallen
+41 (0)71 224 75 12, simone.eugster@unisg.ch
www.lam.unisg.ch

Das Wichtigste in Kürze

Zielgruppe
Juristinnen und Juristen in Unternehmen und der öffentlichen Verwaltung sowie Anwältinnen und Anwälte in Kanzleien.

Abschluss
Diploma of Advanced Studies (DAS) der Universität St.Gallen in «Management for the Legal Profession (MLP-HSG)» mit Vertiefung General Management (30 ECTS-Creditpunkte), Compliance (30 ECTS-Creditpunkte) oder Verhandeln (35 ECTS-Creditpunkte)

Certificate of Advanced Studies (CAS) der Universität St.Gallen in «Management for the Legal Profession (MLP-HSG)» (15 ECTS-Creditpunkte)

Kosten
Diplomlehrgang mit Vertiefung Verhandeln CHF 37'000.–/
Diplom mit Vertiefung Compliance oder General Management CHF 33'000.–/
Zertifikat CHF 18'400.–/ Einzelmodul CHF 4'200.–/
Die Kurskosten beinhalten Pausenverpflegungen und Mittagessen. Reise-, Übernachtungs- und andere Verpflegungskosten gehen zu Lasten der Teilnehmenden.

Rabatte
Einmaliger Rabatt von 10% auf die Kurskosten des CAS und DAS für Mitglieder des HSG-Alumni-Vereins, Alumni der ES-HSG (Abgänger ab CAS-Stufe) sowie für Mitglieder unserer Kooperationspartner. Rabatte können nicht kumuliert werden.

Kurssprache
Deutsch; Englisch-Kenntnisse werden vorausgesetzt.

Ihr Kontakt
Simone Eugster, Programm Managerin
Tel. +41 (0)71 224 75 12
Fax +41 (0)71 224 75 10
E-Mail: simone.eugster@unisg.ch

Veranstaltungsort
Hauptsächlich im Weiterbildungszentrum Holzweid (WBZ) der Universität St.Gallen.

Termine
Die aktuellen Daten finden Sie auf unserer Website www.lam.unisg.ch/mlp
Der Einstieg ist jederzeit möglich.

Informationsgespräche
Die Studienleitung stellt an persönlichen Informationsgesprächen den Studiengang MLP-HSG im Detail vor.
Aktuelle Termine: www.lam.unisg.ch/mlp

Kooperationspartner
Unsere Kooperationspartner anerkennen die Bedeutung und die hohe Qualität dieses Management-Programms für Juristinnen und Juristen sowohl in den Funktionen Recht und Compliance von Unternehmen wie auch in Anwaltskanzleien.

ACC Europe Association of Corporate Counsel
Deutscher Anwaltverein Arbeitsgemeinschaft Syndikusanwälte
SAV FSA Schweizerischer Anwaltsverband Fédération Suisse des Avocats Federazione Svizzera degli Avvocati Swiss Bar Association
SACO Swiss Association of Compliance Officers
VSUJ Vereinigung Schweizerischer Unternehmensjuristen Association Suisse des Juristes d'Entreprises

Medienpartner: Deutscher AnwaltSpiegel